

Agus Santoso, S.E.

SALES MANAGER

agus.santoso@email.com

+62 811-0987-6543

Surabaya, Jawa Timur

RINGKASAN PROFESIONAL

Sales Manager dengan 9+ tahun pengalaman di industri FMCG dan farmasi. Rekam jejak konsisten melampaui target penjualan 120%+ selama 5 tahun berturut-turut. Berpengalaman memimpin tim sales 30 orang yang mencakup wilayah Jawa Timur dan Bali.

PENGALAMAN KERJA

Regional Sales Manager – Jawa Timur

PT Kalbe Farma Tbk – Surabaya

- Memimpin tim sales 30 orang yang mencakup 15 kota di Jawa Timur dan Bali.
- Mencapai 125% target penjualan tahun 2024 senilai Rp 180 Miliar, pertumbuhan 18% YoY.
- Mengembangkan strategi penetrasi pasar untuk 5 produk baru yang berkontribusi 25% terhadap revenue regional.

Area Sales Manager

PT Nestlé Indonesia – Surabaya

- Mengelola 8 distributor dan 500+ outlet modern trade di area Surabaya Raya.
- Meningkatkan market share dari 18% ke 27% dalam 3 tahun melalui strategi distribution excellence.

KEAHLIAN

- Sales Strategy
- Key Account Management
- Team Leadership
- Negotiation
- CRM (Salesforce)
- Market Analysis

Sales Strategy

Jan 2019 – Sekarang

Key Account Management

Team Leadership

Negotiation

Jun 2014 – Dec 2016

S1 Manajemen

Universitas Airlangga – Surabaya

2009 – 2013

BAHASA

Bahasa Indonesia

Bahasa Ibu

Bahasa Inggris

Menengah

Bahasa Jawa

Fasih